

1. Quadro professionale

- Chi sei? Qualche cenno sull'azienda:

Sono **Gaia Mayer**, nata a Orzinuovi (BS) il 4/3/1985, e faccio parte della storica azienda FAMAVIT.

FAMAVIT nasce nel 1956 a Pompiano (BS) con lo scopo di produrre alimenti zootecnici per animali da reddito ad alto valore aggiunto.

L'obiettivo del nostro team è quello di instaurare con l'allevatore un rapporto continuo e duraturo, proponendosi come partner di riferimento ed affiancandolo nella gestione aziendale per creare una sinergia costante nel tempo.

Inoltre, abbiamo una nostra **società agricola, GEMMA, destinata alla gestione soccide**, motivo per cui abbiamo deciso di affidarci al programma Isagri.



2. Le vostre esigenze aziendali

Ci occorreva un sistema di **controllo, gestione e monitoraggio tecnico ed economico delle soccide** per la nostra società agricola GEMMA.



3. Il rapporto con Isagri

- Come ha conosciuto Isagri? Da quanto tempo siete clienti? Che programma utilizzate?

Vi ho conosciuto tramite mio padre, presidente dell'azienda FAMAVIT e **siamo clienti del programma IsaPorc GTE dal febbraio 2021 (2 mesi).**

- Quali vantaggi tecnici ed economici avete ottenuto utilizzando i programmi Isagri?

Grazie all'utilizzo del programma IsaPorc GTE abbiamo ottenuto molteplici benefici. Ad esempio, abbiamo la possibilità di conoscere i risultati tecnico economici delle singole soccide ed i vari indici di accrescimento, visionando l'andamento ed il margine economico di ogni singola banda o lotto.

In più, il programma fornisce un monitoraggio completo degli ingressi, delle perdite e delle vendite dei suinetti (e molto altro ancora).

- Se doveste descrivere il programma con una parola, quale scegliereste?

Il software IsaPorc GTE è: EFFICACE.

- Cosa pensate dei servizi offerti da Isagri?

Facendo riferimento in particolar modo

all'assistenza, reputiamo **il servizio offerto da**

Isagri: efficace, attento, scrupoloso, veloce nel rispondere alle chiamate ed estremamente disponibile.

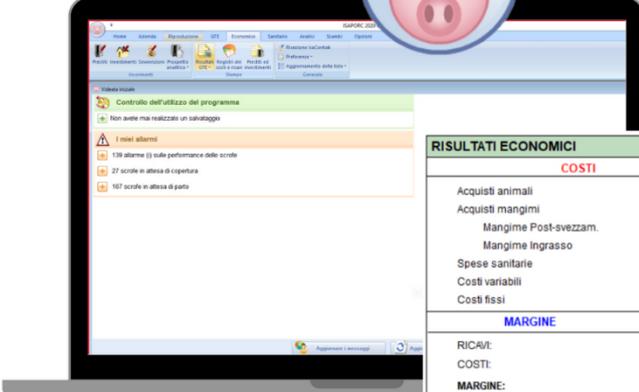
- Raccomandereste Isagri ad un amico?

Assolutamente sì! Per i motivi che ho elencato poco sopra (efficacia del software e del servizio tecnico di assistenza).





IsaPorc GTE



RISULTATI ECONOMICI			
COSTI		RICAVI	
Acquisti animali		Vendite animali	
Acquisti mangimi	2.316,36	Vendita suinetti svezzamento	
Mangime Post-svezzam.	2.316,36	Vendita suinetti Post-svezzam.	
Mangime Ingrasso		Vendita suini da macello	
Spese sanitarie	0,00		
Costi variabili			
Costi fissi			
MARGINE		Totale	/Kg vivo uscito
RICAVI:	38.116,65	103,50	3,170
COSTI:	2.316,36	7,96	0,244
MARGINE:	27.800,29	95,54	2,926

BILANCIO DI BANDA			
Stampa del 20/05/2021			
Allevamento: 1			
N° Banda: 4 lotto entrato: uscito il: 2			
ENTRATE		USCITE	
Reparti	Post-svezz.	Ingrasso	Reparti
Numero			Numero
Peso med.			Peso med.
Età med.			Età med.
ACCRESCIMENTO		ALIMENTAZIONE	
Reparti	Post-svezz.	Ingrasso	Svezz.-Vendita
RMG teor.			
RMG eco.			
Durata presenza			
PERDITE		CLASSIFICA	
Reparti	Post-svezz.	Ingrasso	Reparti
N° morti			Post-svezz.
Peric. di perdite			Ingrasso
INDICATORI PRINCIPALI			
Num. insarimenti			
% insarimenti			
Num. suini da macello vend. carc.			
Peso medio carc.			
Prezzo medio Kg carc.			